

# inZICHT

magazine boordevol tips & ideeën

3-maandelijks | maart 2024 - juni 2024 | P-922960 | afgiftekantoor Kortrijk

**ZEKER & VAST**

bankieren en verzekeren



## WEEK VAN HET GELD Kinderen & sparen

VOORTUIN AANLEGGEN:  
DOE HET DOORDACHT

TWEDEHANDSWAGEN KOPEN? 10 EERSTELAS TIPS



# DE LENTE IS IN HET LAND

Na een natte en winderige winter, steekt de lente de neus aan het venster. Iedereen verwelkomt de steeds warmere zonnestraaltjes, de ontluikende natuur, kortom het nieuwe leven komt terug op gang.

## IN HET KANTOOR IS ER OP DIT MOMENT WEINIG NIEUWS TE MELDEN.

We werken nijverig verder aan de uitbouw van ons kantoor, waarin u als klant centraal staat. Correct adviseren en bijstaan wanneer een verzekeringscontract moet aangesproken worden, is en blijft de boodschap.

In de verzekeringswereld hebben we de keuze, ofwel kiest de klant voor zekerheid ofwel wordt er gekozen voor de goedkoopste oplossing. Deze beiden gaan niet hand in hand door het leven.

We zullen voor onze klanten uiteraard de markt screenen en zo de beste voorwaarden aanbieden tegen een correcte prijs. Een groepering van de contracten bij ons kantoor geeft ons de mogelijkheid om alles mooi in kaart te brengen zodat de klant er het beste uit komt.

Ook voor ons is dit de enige manier om een goede service te kunnen blijven aanbieden.

We hebben in januari wel afscheid genomen van Duchinka, die dus niet langer een lid is van ons verzekeringsteam.

In het bancaire team hebben Nieki en Sofie zich ondertussen al goed ingeburgerd. Het is leuk samenwerken met de collega's hier op kantoor.

## BINNENKORT BIEDEN ZICH OOK DE BELASTINGAANGIFTEN TERUG AAN.

Van zodra de diensten van TAX-ON-WEB open gesteld worden door de overheid kunt u bij ons een afspraak maken om u te helpen bij het invullen van de aangifte. Dit zal rond 13 mei in orde zijn.

We doen dit tegen een beperkte kostprijs als extra klantenservice. Uiteraard kunnen we u hierbij ook advies verlenen om de fiscale mogelijkheden te optimaliseren en zo de belastingdruk te verminderen.

## OOK DE VAKANTIES BIEDEN ZICH TERUG AAN.

Check zeker de verzekeringen die hierbij nodig zijn, in eerste instantie de BIJSTANDSVERZEKERING voor u zelf of de familie en voor de wagen. Vragen hieromtrent, bel ons op of maak een afspraak om dit te bespreken.

Op reis vertrekken zonder degelijke bijstandsverzekering is niet aan te raden. Zekerheid voor alles is de boodschap.

**ZEKER & VAST**  
bankieren en verzekeren





rechtsbijstand | protection juridique

# INHOUD

04

Kort nieuws

06

Zo koop je een eerste klas tweedehandswagen

08

Thuisladen voor elektrische wagens

10

INTERVIEW

Hans Gruyaert, zaakvoerder meubelatelier Timmerwerkt

12

Week van het Geld: kinderen en sparen

15

KMO

Maatwerkbedrijven: partners in ondernemerschap

16

Haal alles uit je voortuin

18

COLUMN

Cybersecurity-expert Wim Willegems over cybersecuritykwesaties

19

Partners Aquilae



## JOUW MENING IS BELANGRIJK

Heb je vragen of opmerkingen bij één van de artikelen in deze 'Inzicht'? Of had je graag een specifiek onderwerp aan bod zien komen in een volgende uitgave? Laat het ons weten: mail naar [info@aquilae.be](mailto:info@aquilae.be).

*Wij beogen steeds de hoogste graad van betrouwbaarheid in onze teksten. Wij kunnen echter niet aansprakelijk gesteld worden voor de inhoud ervan. Gezien de complexiteit van sommige onderwerpen behouden wij ons bovendien het recht voor om deze summier of algemeen te behandelen. Wij raden je aan om concrete situaties persoonlijk voor te leggen.*

V.U.: Patricia De Valck · Beneluxpark 26, 8500 Kortrijk

Inzicht is het officiële magazine van Aquilae, verschijnt driemaandelijks en wordt via adressering bedield.

### Samenstelling en eindredactie

Redactieraad Aquilae & Karlien De Vrieze

### Advertentiewerving

Geïnteresseerd om te adverteren in Inzicht? Contacteer [rudi@studiotornado.be](mailto:rudi@studiotornado.be).

### Oplage

8.075 exemplaren

# KORT NIEUWS

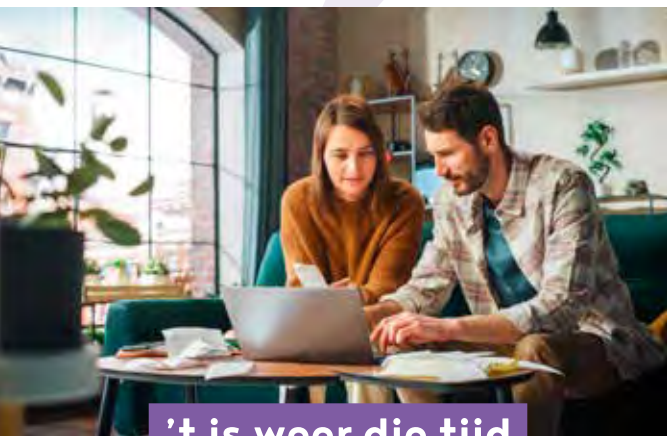
## ROBOTS EN RISICO'S

Er is al héél veel inkt gevloeid over artificiële intelligentie. Die verschijnt onder andere in de vorm van ChatGPT of in de vorm van afbeeldingen én video's waarvan we alsmear moeilijker kunnen zien of het echt is, of niet? Uit onderzoek van een internationale verzekeraar blijkt dat die evolutie de Belg wakker houdt.

Voor het onderzoek 'Future Risks Report' worden zo'n 3.500 experts en 20.000 burgers uit 50 verschillende landen bevestigd over de grootste toekomstige risico's voor de mensheid. Voor het eerst staat klimaatverandering op één volgens zowel experts als burgers. Werkelijk iedereen, overal in de wereld, maakt zich er zorgen over. Ook cyberrisico's prijken hoog op de lijst van gepercipieerde dreigingen.

Beide risico's krijgen het gezelschap van artificiële intelligentie en big data, ook bij de Belgische burgers en experts. Niet één Belgische expert (in vergelijking met 7% wereldwijd) en slechts 17% van de bevolking (tegenover 29% wereldwijd) gelooft dat overheidsinstellingen voldoende voorbereid zijn op de risico's van AI en big data. Voor geen enkel risico ligt het vertrouwen over de mate van voorbereid zijn zo laag. De meerderheid van experts (56%) en burgers (69%) vindt dat er een pauze nodig is in de ontwikkeling van nieuwe technologieën.

BRON: AXA.BE EN AXA.COM



't is weer die tijd van het jaar...

**De belastingbrief invullen: alleen cijferliefhebbers doen dat met plezier. Maar als je honderden - tot duizenden - euro's kan terugverdienen met fiscale voordelen? Dan wordt het leuk. Pensioensparen en langetermijnsparen blijven aan te raden. Dit jaar stijgen bovendien de fiscale maximumbedragen voor beide formules.**

Voor pensioensparen wordt het maximum te sparen bedrag 1.020 euro in plaats van 990 euro voor een belastingvermindering tot 30%. Voor een fiscaal voordeel van 25% spaar je voortaan tot 1.310 euro in plaats van 1.270 euro. Ook de fiscale korf van het langetermijnsparen wordt groter. Het maximale bedrag waarop een belastingvermindering van 30% van toepassing is, wordt met 100 euro verhoogd naar 2.450 euro.





## RADARMELDER AAN BOORD? MEER BOETES

1 op de 3 Belgische bestuurders gebruikt een radarmelder. Ze hebben één of meerdere systemen aan boord die verraden waar de politie controleert op snelheid, alcohol of andere overtredingen. Verkeersinstituut Vias bestudeerde het effect van het gebruik van zo'n radarmelder en beveelt aan om ze te verbieden.

De onderzoekers concludeerden onder andere dat bestuurders met een radarmelder aan boord 50% meer boetes krijgen voor snelheidsovertredingen dan bestuurders zonder. Dat impliceert dat ze vaker te snel rijden op wegen waar ze denken dat ze geen risico lopen op controle. Daarnaast kunnen de meldingen van de radarmelders voor afleiding zorgen.

Te hoge snelheid, afleiding en alcohol achter het stuur zijn ontzettend gevaarlijk. De melders stellen bestuurders ook in staat om alcoholcontroles te omzeilen. En dat terwijl rijden onder invloed een van de grootste risico's vormt in het verkeer.

Vaak checkt de politie ook andere dingen bij een controle, zoals de verzekeringspapieren van de auto. Want betrokken zijn bij een ongeval met een onverzekerde bestuurder? Da's geen pretje... Het verkeersinstituut ziet de radarmelders om al deze redenen liever verdwijnen.

## KEN JE DIT AL?

# QUISHING

Het Centrum voor Cybersecurity België (CCB) signaleert dat er in 2023 een echte doorbraak was van phishing via QR-codes, oftewel: quishing.

Het verschil met phishing? De link in het verdachte bericht is vervangen door een QR-code. Wanneer je die scant, word je naar een verdachte website geleid, waar je wordt gevraagd om je gegevens in te vullen. Let dus altijd goed op wanneer je een QR-code scant, neem je tijd om de url te checken vooraleer je doorklikt naar de website.

En ziet het bericht er op zich al verdacht uit? Scan dan liever niet en stuur het door naar [verdacht@safeonweb.be](mailto:verdacht@safeonweb.be). Met de berichten van oplettende burgers kan het CCB verdachte links detecteren en phishingpogingen vrijdelen.



BRON: VIAS.

BRON: SAFEONWEB.BE



## WOONKREDIET MET MINDER DOSSIERKOSTEN

### OP ZOEK NAAR EEN HUIS?

**Een huis kopen is een dure aangelegenheid. Elk nieuws over dalende kosten is dus goed nieuws. Voortaan dalen de kosten die je hebt bij het afsluiten van een hypothecaire lening.**

Sinds 1 januari bedragen de maximale dossierkosten die de bank je aanreken niet langer 500 euro. Het plafond is namelijk verlaagd naar maximaal 350 euro. Kan je je voordeel doen door te herfinancieren? Ook dan betaal je minder dossierkosten: 175 euro in plaats van 250. Vele kleintjes maken een grote!

# ZO KOOP JE EEN EERSTEKLAS TWEEDEHANDSWAGEN



Ben je op zoek naar een betrouwbare occasie? In België kan je kiezen uit een groot aanbod aan tweedehandswagens. In 2023 werden er zo'n 700.000 verkocht en nog véél meer te koop aangeboden. Hoe vind je op die gigantische marktplaats dan net die occasie die aan al jouw wensen voldoet? 10 tips voor de aankoop van jouw eersteklas tweedehandswagen.

## 1. Even warmdraaien

Een goede voorbereiding is de sleutel tot jouw droomauto. Stel jezelf eerst een aantal vragen. Waar wil je de wagen voor gebruiken? Hoeveel kilometers rij je gemiddeld per jaar? Heb je een voorkeur voor een merk of een type wagen? Kies je voor handgeschakeld of een automaat? Met hoeveel zitplaatsen? Benzine, diesel, elektrisch of hybride? En uiteraard: welk budget wil of kan je spenderen?

## 2. Start de zoektocht

Het type wagen gevonden dat voldoet aan al jouw noden? Check eerst de reviews voor het merk en model van jouw voorkeur. Bekijk dan de zoekertjes voor dat type wagen. Je kan zowel bij een officiële dealer, een autosupermarkt als op één van de vele auto-websites terecht. Of koop je liever bij een particuliere verkoper? Alle opties zijn mogelijk, maar kies steeds voor een aanbieder met een goede reputatie. Lees dus recensies en vraag naar ervaringen van andere klanten.

## 3. Doe de check-up

Ga je uitverkoren occasie bekijken en neem je tijd voor een grondige inspectie. Check zowel het interieur, de carrosserie als de motor. Roest, deuken en beschadigde lak kunnen

wijzen op verwaarlozing. Controleer de staat van de banden en de remmen. Laat de auto stationair draaien en kijk onder de motorkap. Luister naar ongewone geluiden, trillingen en schokken. Ken je er zelf te weinig van? Vraag dan advies aan je garagist of een andere expert.

## 4. Maak een proefrit

Vraag altijd om een proefrit. Bepaalde gebreken komen enkel al rijdend aan het licht. Controleer de rijprestaties, luister naar vreemde geluiden en test alle functies. Zo krijg je beter inzicht in de algehele conditie van de auto. Ontdek je tijdens de proefrit toch enkele mankementen? Die maken je onderhandelingspositie bij een eventuele aankoop sterker. Wil de

verkoper de nodige herstellingen niet laten uitvoeren? Dan kan je vragen om de prijs te laten zakken.

## 5. Tel de kilometers

Elke auto heeft een verhaal dat verteld wordt door zijn kilometers. Een lage kilometerstand lijkt aantrekkelijk, maar kan wijzen op lange stilstand en eventuele problemen met de motor. Véél kilometers zijn dan weer een indicatie voor mogelijke slijtage of gebreken. Eis dus altijd een Car-Pass van de verkoper! Dat wettelijk verplicht document is een soort dagboek van de auto. Zo weet je zeker dat er niet werd gesjoemeld met de kilometerstand.

## 6. Goed gekeurd?

De verkoper is verplicht om het



voertuig te laten keuren voor verkoop. Die tweedehandskeuring gebeurt steeds in een erkend keuringscentrum en is 1 jaar geldig. Soms worden voertuigen na een ongeval met een gebrekkige herstelling toch te koop aangeboden zonder keuring. Check dus op de Car-Pass of er nog een keuring na ongeval moet gebeuren.

### 7. Alles aan boord?

Kijk na of alle officiële documenten van de wagen aanwezig zijn: inschrijvingsbewijs, gelijkvormigheidsattest, identificatieverslag, het laatste keuringsbewijs en eventuele attesten (vb. voor CNG en LPG). Zo niet kan je als koper zelfs de annulering van de verkoop eisen. Ook het onderhoudsboekje en de handleiding van de auto mogen niet ontbreken.



### 8. Check service en garantie

Een goed onderhouden auto is meestal betrouwbaarder. Samen met de info op de Car-Pass geeft de servicegeschiedenis een goede inkijk in het verhaal van de wagen. Vraag ook altijd naar de wettelijke garantie. Een professionele verkoper is verplicht om minstens 1 jaar garantie te geven. Bij verkoop door een particulier is er geen garantie voorzien. Maar als er na aankoop verborgen gebreken opduiken, kan je toch eisen om die te herstellen.

### 9. De juiste prijs

De waarde van een auto wordt bepaald door verschillende factoren. Eerst en vooral de staat waarin de wagen verkeert. Die heb je bij de check-up en de proefrit zelf kunnen beoordelen. Verder ook het merk, het model, de opties, het bouwjaar, de kilometerstand,



de cilinderinhoud, het vermogen en het type brandstof. Wil je een referentie van de waarde van de auto die jij op het oog hebt? Voor elk merk en model kan je de gangbare prijzen makkelijk online vinden.

### 10. Kopen of onderhandelen

Komt het bedrag dat jij in gedachten had overeen met de prijs die de verkoper vraagt? Dan is de koop snel beklonken. Als dat niet zo is, kan je onderhandelen over de prijs. Is die niet onderhandelbaar, dan kan je bijvoorbeeld vragen om eventuele mankementen eerst te herstellen, versleten banden te vervangen of remmen te vernieuwen. Heb je een deal? Vul samen het verkoopscontract

Samen met de info op de Car-Pass geeft de servicegeschiedenis een goede inkijk in het verhaal van de wagen.

in, bespreek de betaalwijze en regel de eigendomsoverdracht. Proficiat, je hebt net een eersteklas tweedehandswagen gekocht.

## Omnium voor je occasie?

Een omniumverzekering enkel nuttig voor nieuwe wagens? Nee hoor, ook bij een jonge tweedehandsauto kan het nuttig zijn om een omnium af te sluiten. Er zijn verschillende verzekeringsformules voor tweedehandsauto's beschikbaar, van een full-omnium tot een mini-omnium. Met die voordeligere formule ben je nog altijd verzekerd tegen onder meer diefstal, glasbreuk en natuurrampen.

Neem contact op met je verzekeringsmakelaar om te kijken welke verzekering voor jouw tweedehandswagen de beste optie is.



## Het gemak van thuisladen voor elektrische wagens

# STEKKER IN, ZORGEN UIT

Er zijn drie manieren om de batterij van een elektrische wagen op te laden: aan een stopcontact, een laadpunt of een snellaadstation. Bij je thuis snel en veilig laden doe je best met een laadpunt. Hoe kies je het juiste type?

### Stopcontact of laadpunt?

Een elektrische wagen opladen kan in principe aan een gewoon huishoudelijk stopcontact met aarding. Maar dat gaat traag: een volledige oplaadbeurt kan tot 10 uur duren. Gewone stopcontacten zijn bovendien niet geschikt om langdurig stroom te leveren. Je bent sowieso beter af met een laadpaal of laadpunt.

### Waarom een laadpunt?

Je auto wordt efficiënter en dus sneller opgeladen. Het is ook veel veiliger. Laadpunten zijn speciaal ontworpen om langdurig hoge vermogens te leveren zonder te verhitten. Met een zogenaamd slim laadpunt kan je bovendien de laadtijd en vermogen van laden instellen. Zo vermijd je verbruikspieken en bespaar je flink op het capaciteitsstarief dat sinds 1 januari 2023 voor huishoudens in voege is.

### Welke soorten laadpunten?

Laden met wisselstroom (AC) wordt het meest gebruikt, maar is trager. Laden met gelijkstroom (DC) wordt ook snelladen genoemd. Voor gewoon dagelijks gebruik heb je voldoende aan een AC-laadpunt. Kies een laadpunt dat overeenkomt met het maximale laadvermogen van je wagen. Laat je goed adviseren zodat het laadpunt afgestemd is op je huidig rijgedrag én toekomstige noden.

### Wat kost een laadpunt?

Een gewone versie start vanaf 600

euro, een slim model vanaf 1.000 euro. Daar komen nog de kosten van de installatie en de keuring bij. Zo kom je al snel aan een totale kostprijs van gemiddeld 2.000 euro. Wel even opletten: om te genieten van het fiscaal voordeel, moet je sowieso de slimme versie kiezen.

### Welk fiscaal voordeel?

Een nieuw laadpunt is nog tot en met 31 augustus 2024 goed voor een belastingvermindering van 15% op de kosten voor de aankoop, plaatsing en keuring. De vermindering is beperkt tot maximaal 1.500 euro per belastingplichtige. Voorwaarde is wel dat het laadpunt enkel groene stroom gebruikt. Het fiscaal voordeel geldt zowel voor eigenaars als voor huurders.

### Hoe installeren?

De installatie van het laadpunt laat je over aan een professional. Elke installatie moet voorzien zijn van een aparte differentieelstroomschakelaar van max. 30 mA en moet uiteraard gekeurd worden. Zorg er ook voor dat het laadpunt voldoende dicht bij de parkeerplaats van de wagen staat, want een verlengkabel is verboden.

### Ook in appartement?

Als je in een appartement of gebouw met meerdere eigenaars woont, moet je toestemming hebben van de mede-eigenaars of de beheerder van het gebouw om een laadpaal te installeren.

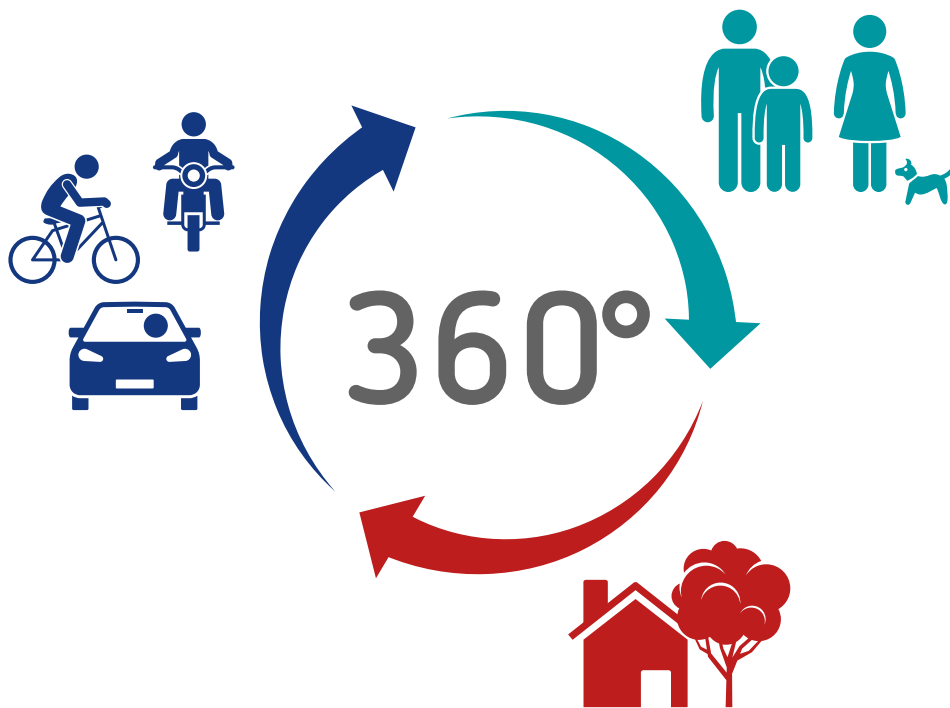
## GOED VERZEKERD?

Net als elk ander elektrisch apparaat in je woning is het laadpunt verzekerd tegen brand en overstrooming via de brandpolis.

- Bij **schade aan de laadpaal** door brand of overstrooming, wordt de schade aan de laadpaal vergoed.
- **Veroorzaakt de laadpaal de brand?** Dan is die zelf niet gedekt. De schade aan de laadpaal is dan immers geen gevolgschade. In dit geval kan je eventueel een beroep doen op de rechtsbijstandsverzekering om de schade te verhalen op de producent van de laadpaal. De schade aan het huis wordt wél vergoed door de woonverzekering.
- Is de brand veroorzaakt door een fabricagefout in de **laadpaal**, dan kan de woningverzekeraar na uitbetaling van de schade aan de woning verhaal plegen op de fabrikant van de laadpaal.

Signaleer veiligheidshalve aan je verzekeringsmakelaar dat je een laadpunt hebt geïnstalleerd.





**360° verzekerd  
bij een specialist**

**Juridische bescherming  
voor alles wat telt in één polis**

Het leven is niet in vakjes op te delen. Om al je belangen te kunnen beschermen, voorzien wij een **overkoepelende verzekering rechtsbijstand**. Heel je gezin, je volledige mobiliteit (inclusief auto) én je woning zijn verzekerd in één polis. Ontdek onze 4 formules\* en alle productinformatie op [www.euromex.be](http://www.euromex.be).



**Je Makelaar**  
Je beste  
Verzekering

**Bepaal welke polis het best bij jou past, samen met je makelaar.**

\* Ons productaanbod: Privéleven - Privéleven Contracten - Privéleven Extra - Privéleven All-risk



rechtsbijstand | protection juridique

V.U.: Euromex NV - Generaal Lemanstraat 82-92 – 2600 Berchem (maatschappelijke zetel) BTW BE 0404.493.859 - Verzekeringsonderneming toegelaten onder code 0463, onder toezicht van de Nationale Bank van België, de Berlaimontlaan 14, 1000 Brussel, [www.bnb.be](http://www.bnb.be) en De Autoriteit voor Financiële Diensten en Markten (FSMA), Congresstraat 12-14, 1000 Brussel, biedt uitsluitend rechtsbijstandverzekeringen aan. Ben je het niet met ons eens? Contacteer onze klachtendienst via [klachtenbehandeling@euromex.be](mailto:klachtenbehandeling@euromex.be).

# “WE WILLEN NIEUWKOMERS EEN WARM WELKOM BIEDEN”

“Waarom sta je op 's ochtends? Voor mij is dat: impact maken op de wereld, al is het maar in enkele levens.” Aan het woord is Hans Gruyaert, zaakvoerder van meubelatelier Timmerwerkt. De Gentse onderneming maakt maatmeubels met nieuwkomers. Hen een warm onthaal bieden is voor Timmerwerkt even belangrijk als knappe, kwalitatieve kasten en keukens maken.

## Hoe startte het verhaal van Timmerwerkt?

Hans: “Na verbouwingen aan mijn huis bleef ik verder timmeren en meubels maken. Het deed me deugd om met mijn handen bezig te zijn – ik gaf al tien jaar les en was toe aan iets anders. Maar ik voelde ook dat meubels maken alleen voor mij niet voldoende was. Ik miste iets. Waarom sta je op 's ochtends? Voor mij is dat: impact maken op de wereld, al is het maar in enkele levens.

Ik heb veel gereisd in mijn leven, en ik was altijd geraakt door de gastvrijheid die ik mocht ervaren. Bij de terugkeer in België viel telkens op dat er heel wat chagrijnige figuren rondlopen in ons land, dat contrast was groot.

“Je ziet die mensen echt openbloeien. Ze komen verfrommeld toe, en vinden hier hun zelfwaarde terug.”

Tegelijk merkte ik dat er nog veel *craftsmanship* is in het Zuiden. Er zit zoveel potentieel in de groep mensen die hun land noodgedwongen moeten verlaten en naar hier komen. We willen hen vooral een warm welkom bieden. Hier heerst bovendien krapte op de arbeidsmarkt: meubelmakers schreeuwen om goede mensen.

Het moest mogelijk zijn om een zaak te starten én mensen kansen te geven. In diezelfde periode leerde ik Olivier kennen, die zich ook achter een sociaal bedrijf wilde scharen. In het begin was het zoeken: we hadden geen netwerk in de meubelmakerij, geen atelier, weinig materiaal. *Against all odds* is het toch gelukt. In zes jaar tijd is Timmerwerkt gegroeid tot een bedrijf met acht vaste medewerkers en telkens drie à vier tijdelijke. We zijn een bekende naam bij organisaties en netwerken die de nieuwkomers graag naar ons doorverwijzen.”



## Hoe gaat het in zijn werk als mensen bij jullie aan de slag gaan?

“We vertrekken altijd van de persoon die voor ons staat. Hebben ze ervaring? Zijn ze het Nederlands al machtig? Welke talenten hebben ze? Heel diverse mensen komen bij ons aankloppen, intussen bijvoorbeeld ook Gentenaars die een burn-out hebben



doorgemaakt. Maar als de handigheid en de goesting er is om mooie meubels te maken, dan kunnen wij aan de slag. Er zijn verschillende trajecten en stages mogelijk, er is altijd een opleidingscomponent bij. We willen de mensen zo een stap dichterbij brengen bij de reguliere arbeidsmarkt.”

### Dat doet een beetje denken aan de missie van een maatwerkbedrijf?

“Het is vergelijkbaar, maar wij worden niet structureel gesubsidieerd om onze activiteiten uit te voeren. Er is geen onderscheid tussen een regulier bedrijf en wij. Dat is een uitdaging, zeker en vast. Eigenlijk zou elk bedrijf een beetje Timmerwerkt moeten zijn. Als elk bedrijf nu twee zo'n mensen een kans zou geven, dan was er helemaal geen probleem meer. Maar bij veel bedrijven ligt de focus op

winstmaximalisatie. En dan moet je niet doen wat wij doen...”

### Hebben jullie naast het sociale aspect ook aandacht voor het milieu?

“Ja, dat vinden we vanzelfsprekend. Het zou raar zijn om het menselijk duurzame belangrijk te vinden en het ecologische niet (*lacht*). We werken met niet-typische leveranciers voor duurzaam hout, we hebben goede contacten met een bedrijf uit Finland dat keukenwerkbladen maakt met recuperatieplastic. Onze afwerkingsproducten zijn watergedragen, bevatten geen solventen, ... Overschotten houden we bij, en we geven klanten de mogelijkheid om voor gerecupereerd materiaal te kiezen. Waar we kunnen, maken we ons werk duurzaam.”

### Hoe komen klanten bij jullie terecht?

“Dat is heel vaak via mond-tot-mondreclame. Onze klanten zijn zeer tevreden: ook aan warme klantenrelaties besteden we veel aandacht. En heel wat mensen zijn



## Hans Gruyaert

- Richtte in 2018 meubelatelier Timmerwerkt op, samen met Olivier Provost, vanuit de missie om nieuwkomers in België een warm onthaal te bieden.
- Is informaticus, gaf voorheen les en trok voor de Kringwinkel ook al een project rond recuperatietextiel.
- Droomt van een eigen gebouw voor Timmerwerkt, om te delen met zielsverwante bedrijven: “Wij maken meubels met nieuwkomers, maar dezelfde mindset is perfect toepasbaar op andere sectoren.”

[timmerwerkt.be](https://timmerwerkt.be)

ook direct gecharmeerd door het sociale luik van Timmerwerkt. Als ze tussen twee partijen moeten kiezen, geeft dat vaak de doorslag. Natuurlijk is wat we maken ook echt knap: onze ontwerpers en makers doen dat geweldig. Al onze meubels zijn maatwerk, we maken nooit twee keer hetzelfde.

Maar waar ik het meest trots op ben, is dat we het verschil maken in de levens van zoveel mensen. Intussen zijn er al 40 nieuwkomers bij ons aan de slag geweest, en je ziet die mensen echt openbloeien. Ze komen verfrommeld toe, en vinden hier hun zelfwaarde terug. Dat betekent voor mij meer dan de absolute cijfers.”

### Het verschil maken met je eigen onderneming?

Koester je plannen voor een eigen onderneming? Ga dan op tijd langs bij je verzekeringsmakelaar om jouw specifieke situatie te bekijken.



Meubelatelier Timmerwerkt maakt maatmeubels en -keukens met nieuwkomers.

“Wij worden niet structureel gesubsidieerd om onze activiteiten uit te voeren. Er is geen onderscheid tussen een regulier bedrijf en wij. Dat is een uitdaging.”



# Jong begonnen is geld gewonnen

Van 18 tot 24 maart is het de Week van het Geld. Deze themawEEK draait rond financiële opvoeding – belangrijk en broodnodig, want de financiële kennis van jongeren blijft laag. Studies tonen aan dat het aanleren van goede gewoontes rond geld best zo vroeg mogelijk begint.

Hoe sneller kinderen begrijpen hoe geld werkt, hoe groter de kans dat ze later gespaard blijven van financiële zorgen. Toch is er op dat vlak werk aan de winkel, want uit recent onderzoek van Febelfin blijkt dat de financiële skills van jongeren tussen 16 en 30 te wensen overlaten.

In het onderzoek geven Belgen zichzelf globaal een score van 6,8/10 voor financiële kennis. Dagelijkse financiële administratie opvolgen, digitaal bankieren en contactloze betalingen: dat kunnen we. Maar als we het hebben over lenen, beleggen, pensioensparen of cryptomunten, geven we onszelf lagere punten. Jongeren schatten hun financiële kennis nog iets lager in (6,4/10) en zijn vragende partij voor meer informatie over geldzaken.

## Je kind zelf leren sparen

Financiële basiskennis en noties van budgetbeheer zijn onmisbaar om goed om te gaan met je middelen. Hoe pak je dat aan? Je gunt je kind alles, maar toch is het aan te raden om hem of haar te leren om keuzes te maken met een beperkt budget. Vijf tips:



### 1 Leg uit waar geld vandaan komt (en waar het naartoe gaat).

Leg uit dat geld niet zomaar op een rekening verschijnt: je werkt ervoor. En met het geld dat je verdient moet je voor alles kunnen betalen: eerst en vooral voor noodzakelijke dingen als eten, elektriciteit of verwarming, en pas in tweede instantie voor leuke, maar niet levensnoodzakelijke spullen. Leg uit dat ook mama of papa niet altijd meteen kunnen kopen wat ze willen.

### 2 Start tijdig met (een kleine som) zakgeld.

Je kind leren omgaan met een budget, kan door zakgeld te geven. Vanaf ongeveer 6 jaar herkennen ze de verschillende munten. Hoe jonger de kinderen, hoe groter de kans dat ze het geld meteen willen uitgeven. Dat geeft niet: zo merken ze ook dat ze tot de volgende week of maand moeten wachten om opnieuw budget te hebben. Dat besef is belangrijk voor later: dan moet je ook rekening houden met de mogelijkheden van je portemonnee.

### 3 Kies een spaardoel.

Kies samen met je kind een spaardoel: dat werkt motiverend en maakt het 'waarom' tastbaar. Als ze hun zakgeld niet meteen allemaal uitgeven, kunnen ze straks groter speelgoed, hippe sneakers of een uitstap betalen. Bij een jong kind helpt een fysieke spaarpot om het sparen te visualiseren. Zet die op een zichtbare plek en tel regelmatig de spaarcenten. Doel bereikt? Koop samen het item op de verlanglijst.

### 4 Vertel waarom sparen belangrijk is.

Zodra je kind snapt wat sparen inhoudt, vertel je ook waarom dat belangrijk is. Dat je op latere leeftijd grotere sommen nodig hebt omdat je bijvoorbeeld een auto of een reis wil betalen. En dat je soms ook onverwacht een grote som moet uitgeven, omdat er iets kapotgaat.

### 5 Open samen een zichtrekening

Vraag bij je bank naar de minimumleeftijd om een zichtrekening te openen. Dat varieert per bank en gaat van 7 tot 12 jaar. Leg aan je kind uit dat geld bij de bank veiliger staat en laat hen af en toe oefenen met (online) bankieren – op welke manier pas je uiteraard aan aan de leeftijd.



Kies samen met je kind  
een spaardoel: dat werkt  
motiverend en maakt het  
'waarom' tastbaar.

Maar 1 op de 10 Belgen kiest ervoor om te beleggen voor zijn kinderen. Dat kan nochtans heel interessant zijn, en ook kleine bedragen maken al een groot verschil.

### Sparen voor je kind

Als je kinderen hebt, dan wil je hen alle kansen geven. Een brommer of auto zodra ze oud genoeg zijn, of een financiële buffer om op eigen benen te staan. Het is vaak de voornaamste reden waarom je spaart voor je kind. Uit een enquête van verzekeraar AG in samenwerking met de Vlaamse Gezinsbond en het Waalse kinderbijslagfonds Camille, blijkt dat een spaarrekening op naam van het kind nog altijd de voorkeur krijgt. Op de tweede plaats staat een klassieke, fysieke spaarpot (22% van de bevraagde ouders).

Maar 1 op de 10 Belgen kiest ervoor om te beleggen voor zijn kinderen. Dat kan nochtans heel interessant zijn, en ook kleine bedragen maken al een groot verschil, zeker als je vroeg genoeg begint. Als je wil beleggen op lange termijn, is een beleggingsverzekering ideaal. Hoewel er net als bij andere spaarverzekeringen kosten en taksen gelden bij de afsluiting, is er geen roerende voorheffing verschuldigd als de verzekering minstens acht jaar en één dag loopt. Je sluit in dit geval een levensverzekering af voor je

(klein)kind. Jij bent de verzekeringsnemer en je duidt je (klein)kind aan als begunstigde van het contract. Je kiest zelf hoeveel en wanneer je belegt. Meestal wordt er wel een minimumbedrag per storting bepaald.

Je kiest ook hoeveel risico je wil nemen. Het veiligst is beleggen via een tak 21-verzekering. Naast een jaarlijks gewaarborgd rendement kan er nog een winstdeelname uitbetaald worden. De kapitaalsgarantie zorgt ervoor dat het opgespaarde kapitaal behouden blijft.

Ben je bereid meer risico te nemen met kans op een hoger rendement, dan is een tak 23-verzekering een optie. Daarbij is het rendement verbonden aan een beleggingsfonds. Het rendement is dan niet gewaarborgd en je kapitaal kan dalen als het beleggingsfonds minder goed presteert.

**Benieuwd naar interessante verzekeringsformules voor kinderen? Je verzekeringsmakelaar bekijkt graag samen met jou de mogelijkheden.**



## Je gezin beschermen: 3 goede redenen om een overlijdensverzekering af te sluiten



Dit verhaal overkomt niet alleen andere mensen. Het overkwam Marie en Philippe. Toen ze trouwden, gingen samenwonen en kinderen kregen, hadden ze aan alles gedacht. Van de schuldsaldoverzekering voor hun huis tot de verzekering voor hun elektrische fiets, aan alles hadden ze gedacht. Alles behalve... een dodelijk ongeluk.

Waarom zouden ze een overlijdensverzekering hebben afgesloten? Er zijn minstens drie voor de hand liggende redenen.

### Om het ergste scenario te dekken

Na het overlijden van Philippe, en naast het immense verdriet dat Marie moest verwerken, werd ze onmiddellijk in haar nieuwe financiële realiteit gestort: ze moest nu de kosten van het overlijden van haar man alleen dragen, evenals de huishoudelijke uitgaven, met alleen haar eigen inkomen om op terug te vallen.

### Om lopende uitgaven te voldoen

Het duurt niet lang om de rekening te maken: Marie en Philippe verdienden samen €4.000 per maand om de uitgaven van €2.700 per maand te dekken. Dit bedrag is nu meer dan gehalveerd sinds de dood van Philippe. Marie zal dus haar uitgaven van € 2.700 moeten dekken met slechts haar maandelijkse inkomen van € 1.800. Ze weet nu dat haar budget elke maand €900 tekort zal komen...

### Om door te gaan met leven, zonder opoffering

Ondanks alles is Marie een vechter en blijft ze liever positief: ze doet het ene baantje na het andere om rond te komen en als haar kinderen groot zijn,

kan ze een adempauze inlassen. Helaas betekenen jonge kinderen, zoals we allemaal weten, veel kosten voor ouders. Bij elkaar kunnen deze kosten oplopen tot €1.000 per maand per kind, of zelfs meer als ze meerderjarig zijn! En dan hebben we het nog niet eens over de tijd waarin Marie's twee kinderen naar school willen, zich willen vestigen in een kot, willen leren autorijden... Dus als Marie haar kinderen het comfortabele leven wil bieden waar ze van droomt, zou ze haar basissalaris moeten verdrie- of zelfs verviervoudigen. Met andere woorden, *mission impossible* voor deze jonge alleenstaande moeder.

### Overlijdensverzekering in de praktijk

Hoewel een overlijdensverzekering niet verplicht is in België, is het wel "aanbevolen" als je de toekomst van je gezin wilt verzekeren. De prijs van een overlijdensverzekering varieert naargelang je persoonlijke situatie en het overlijdenskapitaal dat je wenst te verzekeren. Maar voor slechts tien euro per maand kun je jezelf al comfortabel verzekeren.

En wat ga  
je vandaag  
beschermen?



INSURANCE MADE EASY

Voor meer informatie over de APRIL producten en oplossingen, bezoek [april-belgium.be](http://april-belgium.be) of mail naar [support.be@april.com](mailto:support.be@april.com).



# MAATWERKBEDRIJVEN

## Partners in ondernemerschap

Wist je dat de 3de grootste werkgever in de provincie Limburg een maatwerkbedrijf is? En dat de maatwerksector in heel België zo'n 37.000 mensen tewerkstelt, verspreid over meer dan 200 bedrijven? Straffe cijfers, al zijn maatwerkbedrijven nog vaak onbekend en dus onbemind. Hoog tijd om ze in de kijker te zetten als partners in ondernemerschap.

### Sociaal en economisch

Maatwerkbedrijven zijn sociale ondernemingen met een unieke positie in de economie. Ze bieden werkgelegenheid aan personen met een afstand tot de reguliere arbeidsmarkt. Dat zijn onder meer mensen met een beperking, langdurig werkzoekenden en nieuwkomers met een taalachterstand. Het werk dat ze doen is economisch, maar het doel van het maatwerkbedrijf is sociaal.

### Grote diversiteit

De maatwerkers zijn even divers als de diensten die ze verlenen. Het gaat

om veel meer dan simpel en monotoon werk. Maatwerkbedrijven verlenen diensten in uiteenlopende sectoren. Denk aan groenbeheer, cleaning, houtbewerking, renovatie, drukwerk, voeding en verpakking. Maar ze zijn ook actief in technologische sectoren en de farmaceutische industrie.

### Werk op maat

De primaire doelstelling van de sociale economie is om zoveel mogelijk maatwerkers aan het werk te zetten. Op de werkvloer worden de medewerkers omringd door coaches en werkbegeleiders, zowel in het maatwerkbedrijf als bij de klant-onderneming. Streefdoel is de juiste mens op de juiste plaats met werk op maat.

### Maatwerk is werk

Maatwerk is geen bezigheidstherapie. Maatwerkbedrijven moeten net als alle andere bedrijven rendabel zijn. De mensen die er werken, krijgen een volwaardig loon en hun prijzen zijn marktconform. Om het rendementsverlies en de kost voor alle extra begeleiding te compenseren, krijgen maatwerkbedrijven subsidies van de overheid.

### Maatwerk is duurzaam

De uitdaging voor veel ondernemers vandaag is om innovatieve oplossingen te vinden die niet alleen het bedrijf ten

goede komen, maar ook bijdragen aan de maatschappij. En laat dat nu net zijn waar maatwerkbedrijven op inspelen door andere bedrijven op een sociale en duurzame manier te ontzorgen. Hun grote troef? Kwaliteitsvolle oplossingen tegen een scherpe prijs.

### Maatwerk voor jouw bedrijf

Maatwerkbedrijven zijn betrouwbare partners die flexibel inspelen op de noden van bedrijven. Niet alleen voor grote ondernemingen, maar ook voor kmo's. Ze nemen productieprocessen in handen en bieden dienstverlening op maat. Voor kleine en grote opdrachten, voor eenmalig en structureel werk. Op de werkvloer bij de onderneming of binnen het maatwerkbedrijf zelf.

FOTOGRAFIE MARC WALLICAN

**“Natuurlijk kunnen ook kmo's samenwerken met maatwerkbedrijven. Wij hebben met Engels Logistics als leverancier van duurzame verpakingsoplossingen al jaren een vruchtbare samenwerking met maatwerkbedrijf Bewel. Afhankelijk van de nood zijn er 2 tot 20 van hun medewerkers aan de slag. Zo kunnen we flexibel inspelen op vragen van onze klanten en pieken in onze productie opvangen.”**

**Pascal Swinnen**  
Managing director  
bij Engels Logistics

### Groep Maatwerk

**Groep Maatwerk behartigt de belangen van maatwerkbedrijven. Ze doen dat op 3 manieren: door inhoudelijk te wegen op het beleid, het sociaal overleg en externe stakeholders, door inzicht te verschaffen in de sector en door ondersteuning te bieden aan haar leden.**

**Ook ondernemers die een maatwerkbedrijf in de buurt zoeken, kunnen er terecht.**  
[www.groepmaatwerk.be](http://www.groepmaatwerk.be)

# Haal alles uit je voortuin

Plan jij - met de lente in het vooruitzicht - werken aan je voortuin? Dan wil je vast dat die past bij het huis en bijdraagt tot een uitnodigende sfeer. Plaats voor een auto, bescherming tegen inkijk of een plekje om zon én een praatje met de buren mee te pikken: voortaan is die voortuin jouw favoriete plek!

Oké, gedaan met die trieste steentjes en ontsierend onkruid: tijd om werk te maken van een mooie voortuin. Het is het eerste wat bezoekers zien, en ook jij komt graag thuis in een prettige omgeving. Maar hoe begin je aan het plannen van een nieuwe voortuin?

## Functies

*First things first:* wat wil je allemaal doen in je voortuin? Mogelijks denk je eraan om een tuinarchitect in te schakelen om je tuin te ontwerpen. Ook hij zal je vragen stellen over je ideale voortuin. Wil je een auto voor je huis kunnen parkeren, misschien zelfs twee? Wil je er graag in de zon zitten en voorzie je dus het best plaats voor een tuinset? Heb je grote ramen, en moet er bescherming komen tegen inkijk? Maak een wishlist en leg die voor aan de tuinarchitect, of neem 'm erbij wanneer je zelf je plan opstelt. Vandaag zijn er makkelijk te gebruiken online tekentools waarmee je je tuin zelf kan plannen.

## Verharding

Wanneer je verharding wil voor één of twee parkeerplaatsen, zijn er een aantal factoren om rekening mee te houden. Om verharde constructies, opritten, terrassen en overwelingen aan te leggen heb je om te beginnen een vergunning nodig. Ook kunstgras en kiezels worden beschouwd als verharding. Voldoen je plannen

aan een aantal voorwaarden, dan geldt een vrijstelling van de vergunningsplicht. Daaronder kunnen bijvoorbeeld noodzakelijke verhardingen naar de voordeur en de garage vallen. Voor parkeerplaatsen in een voortuin is wel altijd een vergunning nodig. Ga dus zeker langs bij je gemeente voor complete informatie, alvorens je verharding laat aanbrengen: zo vermijd je dat je je mooie nieuwe voortuin straks weer overhoop moet halen.

## Klimaatzorgen

Ben je bekommerd om het klimaat? Dan wil je misschien liever niet te veel verharding in die voortuin. Er bestaan intussen al heel wat waterdoorlatende

alternatieven voor klassieke gesloten klinkers of kiezels. Zo kan je kiezen voor grastegels of grote tegels met ertussen brede voegen. In die brede voegen kan je betreedbare bodembedekkers planten.

Ook een goed idee in een klimaatbewuste tuin is één of meerdere bomen planten: die functioneren in hete zomers als airconditioning. En is je voortuin zuidgericht, dan zorgen ze meteen dat het in je huis koeler blijft. Dat brengt ons naadloos bij het volgende punt.

## Oriëntatie

De oriëntatie van je tuin bepaalt in grote mate de keuze van de







bepanting, maar ook van het type verharding dat je best kiest. In een noordgerichte, schaduwrijke tuin heb je namelijk sneller last van groene aanslag op je sierbestrating. Is je voortuin zuidgericht, dan is een verkoelende combinatie van planten en verhardingsmaterialen aangewezen.

### Inkijk

Eén van de trends voor 2024 is het naadloos overvloeien tussen binnen en buiten. Grote raampartijen, overvloedig daglicht, veel planten binnen en grote planten buiten: het zorgt voor een gevoel van welzijn en contact met de natuur. Zeker als je een leefruimte aan de voorkant van je huis hebt. Maar in dat geval is ook bescherming tegen inkijk noodzakelijk.

Wil je liever geen gordijnen, dan kan je kiezen voor hoge bepanting dicht bij

het raam – meerstammige boompjes bijvoorbeeld – of een dichte haag aan de rand van je voortuin.

### Decoratie

Je voortuin afwerken met een kunstwerk? Er zijn heel wat verschillende soorten sculpturen, van bronzen tot kunststoffen beelden. Dergelijke tuinornamenten kosten al gauw een aardige duit, dus misschien overweeg je dan een tuinverzekering. Die uitbreiding van je brandpolis verzekert je tuin met alles wat zich op het terrein bevindt: tuinmeubelen, kunstwerken, je afsluiting .... De kostprijs van zo'n optie tuin? Reken op een percentage (bv. 10%) van de verzekeringspremie voor het gebouw of opteer voor een forfaitaire premie voor een overeengekomen verzekerd bedrag. Een dekking tot 50.000 euro kost bijvoorbeeld zo'n 50 euro per jaar.

Tot slot nog dit: ligt er een berm tussen je voortuin en de openbare weg, dan mag je daar niet zomaar je ding mee doen. Sommige mensen zetten paaltjes of leggen grote stenen, om bijvoorbeeld bestuurders te doen vertragen, anderen planten hagen of struiken die hun eigen domein overschrijden. Maar die obstakels zijn niet zonder risico voor weggebruikers. De berm maakt deel uit van het openbaar domein, en dus bestaat daar wetgeving over. Zo voorziet de wegcode dat daar anderhalve meter ruimte moet zijn voor voetgangers. Als er een ongeval gebeurt door het plaatsen van bijvoorbeeld paaltjes of stenen, is de plaatser ervan verantwoordelijk.

**Leg je voortuin dus correct aan, en neem al de bovenstaande factoren in overweging. Dan geniet je straks zonder zorgen van extra veel buitenplezier.**

Om verharde constructies, opritten, terrassen en overwelvingen aan te leggen heb je een vergunning nodig. Ook kunstgras en kiezels worden beschouwd als verharding.



# Niememij!

“Het zal onze Belgische bescheidenheid zijn, maar nogal wat ondernemers denken dat hun organisatie te klein is voor cybercriminelen. *Think again!*”



Cybersecurity-expert Wim Willegems vertelt op deze bladzijde over vaak voorkomende cybersecuritykwesaties, en neemt vragen en misvattingen over dit onderwerp onder de loep. Meer weten? Volg Wim op LinkedIn voor korte, heldere filmpjes over cybersecurity.

[double-u.be](https://double-u.be)

Dagelijks zijn 100 ondernemingen in België slachtoffer van cybercriminelen. Nochtans denken zaakvoerders zelden dat zij het volgende slachtoffer zouden kunnen zijn. Het zal onze Belgische bescheidenheid zijn, maar nogal wat ondernemers denken dat hun organisatie te klein is voor cybercriminelen. *Think again!*

Het klopt dat jouw individuele onderneming en data niet belangrijk zijn voor de hacker. Maar voor jou en jouw onderneming zijn data heilig. Stel dat je een accountant bent, plots zonder boekhouding. Of een aannemer die ineens alle bouwplannen en meetstaten kwijt is. Altijd betekent verlies van data ook verlies van tijd, omzet en geld. Net dat is waar cybercriminelen op inspelen.

**Welke data en van wie ze zijn doet er niet toe; wat telt, is wat jij bereid bent om ervoor te betalen. Welke kostprijs zet jij tegenover verlies van jouw data en het niet functioneren van je onderneming? De vraag is dus niet of je interessant genoeg bent, maar 'wat als'?**

Meestal gebeurt de hack via een e-mail. En nu kan je jezelf op de borst kloppen en ervan overtuigd zijn dat jij niet in die onzin trapt. Ik ben er zeker van dat die 100 ondernemers per dag net hetzelfde denken. Enfin, dachten.

Maar hoe komen ze dan aan jouw e-mailadres? Je hebt jouw e-mailadres al minstens 100 keer uitgedeeld aan klanten, leveranciers, webshops, sociale media, ... Het volstaat dat een van deze partijen gehackt wordt, *et voilà*, de hackers hebben een hele e-maillijst.

Voor 200 dollar koop je op het darkweb zo'n lijst. Daarmee kan de cybercrimineel naar hartenlust spammen en phishen. **Het volstaat dat één iemand in de val trapt om de investering van 200 dollar ruimschoots terug te verdienen.** Meestal worden er een paar Bitcoins gevraagd als losgeld. Op het moment van schrijven is een Bitcoin zo'n 41.000 euro waard. Mooi businessmodel, niet?

Om op dat e-mailadres terug te komen: stel dat jouw onderneming wordt gehackt en de cybercriminelen maken jouw ik-heb-toch-niks-te-verbergen-klantenbestand buit. Dan zou het best kunnen dat je een klacht krijgt omdat je de gegevens van klant x of y niet goed hebt beveiligd. En daar hebben ze, sinds de GDPR-wetgeving (oh ja, die), alle recht toe.

De vraag is dus niet 'of' maar 'wanneer'. Verlies van data en businesscontinuïteit, het betalen van losgeld, reputatieschade (blijf jij klant bij de accountant die jouw boekhouding kwijt is?) en mogelijke schadeclaims... Misschien toch de moeite waard om die beveiliging eens te bekijken, niet?

Als je dan toch de uitspraak 'niememij!' doet, dan doe je het in de wetenschap dat je goed beveiligd bent, en niet uit onwetendheid.”

*Wim*

**Een cyberverzekering dekt de gevolgen van een cyberaanval. Je kiest zelf de formule die het best past bij jouw situatie, of je nu zelf beschermd wil zijn bij oplichting en hacking of schade aan derden wil laten dekken. Let op: ook als je verzekerd bent, ben je verplicht de nodige preventiemaatregelen te nemen. Vraag raad aan je makelaar voor een polis op maat.**



# STERK NETWERK

De Aquilae-makelaars hebben kantoren op 68 plaatsen in België.

Van de Ardennen tot aan de Zee.

*En français* of in het Oïlsters.

Van Bachten de Kupe tot in het gezellige Limburg.

**Lokaal staan we sterk. Samen nog veel sterker.**



**AQUILAE**

[www.aquilae.be](http://www.aquilae.be)

Oostendsebaan 8, 8470 Gistel  
Tel. 059 79 00 05

**Algemeen**  
info@znv.be

**Medewerkers**

Johan Bonne	johan@znv.be
Peter Carrewyn	peter@znv.be
Vincent Defreyne	vincent@znv.be
Valerie Marchand	valerie@znv.be
Johnny Carpentier	johnny@znv.be
Geert Vanhoutte	geert@znv.be
Dirk Goudeseune	dirk@znv.be
Eveline Vander Beke	eveline@znv.be
Martine Carrewyn	martine@znv.be
Annick Hubrouck	annick@znv.be
Oona Van Rysselberghe	oona@znv.be
Debby Dhauw	debby@znv.be
D'Arcy Defraene	darcy@znv.be
Nieki Deprince	nieki@znv.be
Sofie Walraven	sofie@znv.be

**KANTOOR GESLOTEN TIJDENS  
HET TWEEDE KWARTAAL 2024**

<b>Vrijdag 29 maart</b>	Bankholiday
<b>Maandag 1 april</b>	Paasmaandag
<b>Woensdag 1 mei</b>	Dag van de Arbeid
<b>Donderdag 9 mei</b>	O.H. Hemelvaart
<b>Vrijdag 10 mei</b>	Brugdag
	Hemelvaartweekend
<b>Maandag 20 mei</b>	Pinkstermaandag



**INZICHT OP PAPIER?**

Wenst u ons driemaandelijks infoblad INZICHT toch nog op papier te ontvangen, laat het ons dan weten op [info@znv.be](mailto:info@znv.be). Vanaf nu zal INZICHT standaard via mail worden overgemaakt.

**WERKING BANKVERRICHTINGEN CRELAN**

- Het Crelan-loket is vrij open in de voormiddag van 9.00 tot 12.30 uur (voor info, rekeningen, kaarten). Geldtransacties kunnen we niet uitvoeren aan het loket.
- Cashtransacties worden aan de bankautomaat uitgevoerd.
  - Afhalingen tot maximaal 500 euro (standaard)
  - Stortingen tot maximaal 5000 euro (standaard)
  - De limieten kunnen verhoogd worden - info aan ons Crelan-loket.
- Grotere stortingen en afhalingen in cash kunnen enkel
  - In de voormiddag tussen 9.00 en 12.30 uur
  - Cash afhalingen minstens één dag voordien reserveren - max 2500 euro
  - Cash afhalingen minstens 7 dagen voordien reserveren - meer dan 2500 euro
  - Bij voorkeur afspraak maken. (wachten vermijden)
- Voor uw beleggingen en kredieten, werken we enkel op afspraak. We maken dan tijd voor u vrij om een optimale service te kunnen aanbieden.

**TAX on WEB**

**Vanaf het moment dat TAKS-ON-WEB wordt opengesteld, kan u met ons kantoor een afspraak maken voor het invullen van de belastingaangifte. Er wordt hiervoor een bijdrage van 20 euro aangerekend. Wij sluiten onze belasting service af op 1 juli 2024.**

Dit is een extra service naar onze klanten-particulieren toe. Gelieve hiervoor altijd een afspraak te maken aub.



**&** [www.znv.be](http://www.znv.be)  
[facebook.com/zekerenvast](https://facebook.com/zekerenvast)  
[linkedin.com/company/zekerenvast](https://linkedin.com/company/zekerenvast)

Maak zelf een afspraak met een van onze medewerkers via onze site [www.znv.be](http://www.znv.be)



**BRIEVENBUS KANTOOR SNAASKERKE**

Klanten kunnen documenten nog in de brievenbus van het oude kantoor in de Dorpsstraat 36 posten (tot nader bericht).

Ondernemingsnummer: RPR BCD Finance  
BV 0733.862.408 en BCD Insurance BV 0733.861.913